

Resultado 1T19

14 de maio de 2019



Aviso Legal

Nesta apresentação, fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Metalfrio Solutions S.A.

As informações não diretamente derivadas das demonstrações financeiras como, por exemplo, informações sobre o mercado, quantidades produzidas e comercializadas, capacidades produtivas e cálculo de ajustes aos resultados da Companhia não foram objeto de auditoria pelos auditores independentes.

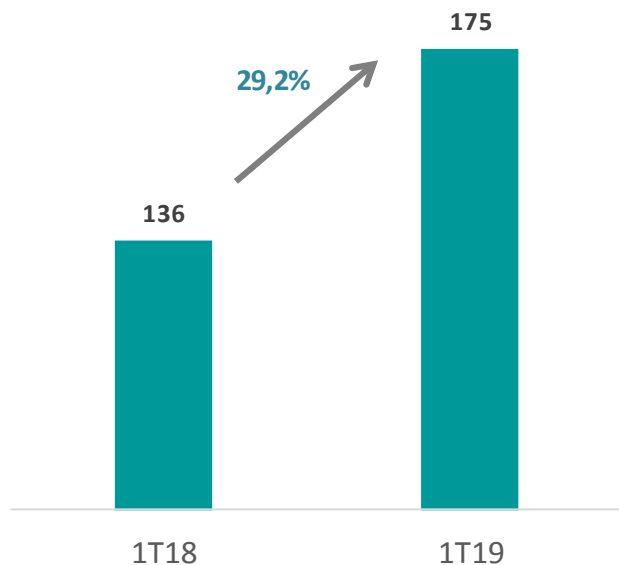
Destaques 1T19

| Milhões de reais | 1T19 | 1T18 | % var. |
|-------------------|--------------|-------|--------|
| Receita | 369,7 | 293,2 | 26,1 |
| Lucro Bruto | 58,0 | 43,5 | 33,5 |
| Lucro Operacional | 20,7 | 11,3 | 82,3 |
| EBITDA Ajustado | 33,3 | 20,0 | 66,3 |
| Lucro Líquido | 17,3 | -13,7 | nm |

- ❄ A receita líquida cresceu 26,1% para R\$369,7 milhões em relação ao mesmo período do ano anterior
- ❄ EBITDA ajustado de R\$33,3 milhões (66,3% maior que no ano anterior e EBITDA 52,4% maior desconsiderando os ajustes extraordinários e do IFRS 16)
- ❄ Lucro líquido de R\$17,3 milhões no 1T19 contra prejuízo líquido de R\$13,7 milhões no 1T18. Lucro antes de Impostos e Lucro Líquido acumulados nos últimos doze meses de R\$51,9 milhões e R\$25,6 milhões, respectivamente
- ❄ Índice de dívida líquida por EBITDA ajustado de 3,08x no 1T19 (contra 4,55x no 1T18).

Operações Américas

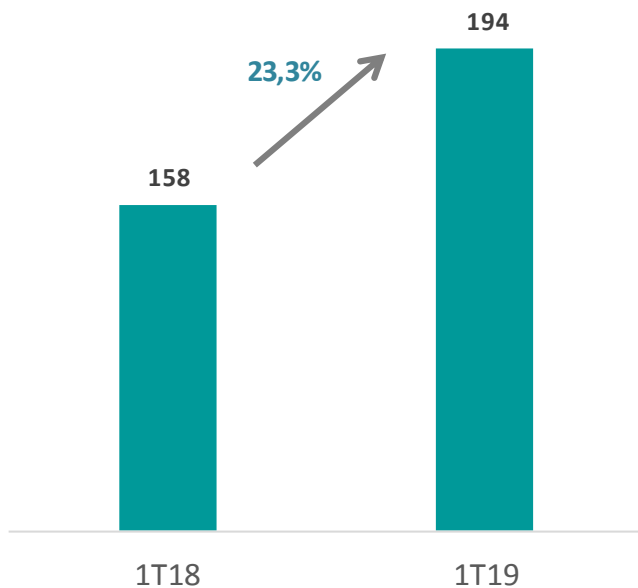
Receita 1T19 (R\$175,2 milhões):



Destaques Américas:

- ❄ A receita cresceu 29,2% vs. 1T18, tanto o Brasil quanto o México contribuíram positivamente, já que as condições de mercado estavam menos voláteis e importantes melhorias em segmentos e canais específicos foram alcançados no período.
- ❄ **A receita no Brasil cresceu 15,1% vs. 1T18**
 - ❄ Contínuo desenvolvimento do Lifecycle;
 - ❄ Crescimento do volume para *key accounts*;
 - ❄ Maior participação produtos premium.
- ❄ **A receita no México cresceu 103,6% vs. 1T18**
 - ❄ Crescimento do Lifecycle;
 - ❄ Contínua melhora do mercado doméstico;
 - ❄ Novos *key accounts*.

Receita 1T19 (R\$194,4 milhões):



Destaques Europa:

- ❄ **Receita cresceu 23,3% para R\$194,4 milhões**, apesar da desvalorização da Lira turca ante o Real brasileiro;
- ❄ Aumento de 54,4% em moeda local na Turquia, refletindo a contínua absorção da nova capacidade instalada;
- ❄ Crescimento consistente no mercado doméstico impulsionado pelo lançamento de produtos inovadores específicos nos segmentos de cervejas e refrigerantes.

Iniciativas

❄️ Engajamento ativo com nossos principais clientes



❄️ Eficiência na manufatura e ganhos de produtividade pela gestão *Lean*



❄️ Serviço de pós venda Lifecycle como diferencial competitivo (Serviço de Gestão de Ativos)



❄️ Inovação



Fluxo de Caixa

| Milhões de reais | 1T19 | 1T18 | % var. |
|--------------------|--------------|---------|--------|
| EBITDA Ajustado | 33,3 | 20,0 | 66,3 |
| Capital de Giro | 116,2 | 166,4 | (30,2) |
| Fluxo de Caixa Op. | 15,5 | (107,4) | nm |
| Capex | 9,0 | 12,1 | (25,3) |

❄ EBITDA Ajustado cresceu 66,3% vs 1T18, alcançando R\$ 33,3 milhões;


❄ A redução em nossa necessidade de capital de giro demonstra nosso forte nível de disciplina na melhoria do fluxo de caixa.

| Dias de Ciclo de Caixa | 1T19 | 1T18 | Var. |
|------------------------|-----------|-----------|------|
| Dias de recebíveis | 46 | 68 | -22 |
| Dias de inventário | 75 | 84 | -9 |
| Dias de fornecedores | 98 | 99 | -1 |
| Ciclo de Caixa | 23 | 53 | 30 |
| Líquidez Corrente | 1,1x | 1,0x | n/a |

Liquidez/ Dívida Líquida


| INDICADORES DE LIQUIDEZ (Em milhões de reais) | 1T18 | 2T18 | 3T18 | 4T18 | 1T19 | Var. 1T19/ 1T18 | Var. 1T19/ 4T18 |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------------------------|--------------------------------|
| Caixa e equivalentes, títulos e valores mobiliários | 386,6 | 362,3 | 411,2 | 544,7 | 468,3 | 81,7 | -76,4 |
| Dívida curto prazo (CP) | 574,5 | 390,3 | 388,5 | 496,1 | 464,2 | -110,2 | -31,9 |
| Dívida de longo prazo (LP) | 286,6 | 493,1 | 536,9 | 382,8 | 417,5 | 130,9 | 34,7 |
| Dívida em USD | 484,2 | 223,2 | 164,9 | 132,2 | 51,2 | -433,0 | -81,0 |
| Dívida em BRL | 27,5 | 279,0 | 369,1 | 354,4 | 434,7 | 407,2 | 80,3 |
| Dívida em EUR | 349,4 | 381,3 | 391,3 | 392,3 | 395,8 | 46,4 | 3,5 |
| Dívida bruta | 861,0 | 883,5 | 925,3 | 878,9 | 881,8 | 20,7 | 2,9 |
| Caixa líquido / (Dívida líquida) | -474,4 | -521,1 | -514,1 | -334,2 | -413,4 | 60,9 | -79,2 |
| Patrimônio líquido (PL) | 84,8 | 70,6 | 64,5 | 87,4 | 98,3 | 13,5 | 10,9 |
| Caixa e equiv. / Dívida de CP | 0,7x | 0,9x | 1,1x | 1,1x | 1x | n/a | n/a |
| Dívida de CP / (CP + LP) | 66,7% | 44,2% | 42,0% | 56,4% | 52,6% | n/a | n/a |
| Caixa líquido (Dívida líquida) / PL | -5,6x | -7,4x | -8x | -3,8x | -4,2x | n/a | n/a |
| Dívida líquida / (Dívida líquida + PL) | 84,8% | 88,1% | 88,9% | 79,3% | 80,8% | n/a | n/a |


Perspectiva 2019

 Continuamos atentos aos desafios externos, como a volatilidade cambial e as pressões inflacionárias, particularmente na Turquia, que devem continuar no curto prazo, bem como as tensões comerciais atuais e os desdobramentos macroeconômicos que geram incerteza do mercado.

 Priorização da criação de valor para o cliente, garantindo soluções líderes de mercado e inovadoras

 Contínuo desenvolvimento do Lifecycle

 Disciplina financeira para uma melhora no fluxo de caixa e alavancagem da liquidez e balanço patrimonial

 Contínuo progresso na relação Dívida Líquida por EBITDA, focando em uma meta de 2,5x no futuro próximo.

Prioridades Estratégicas

A Metalfrio está comprometida a entregar valor aos acionistas a longo prazo através de suas prioridades estratégicas:

- ❄ Aumento de vendas de maneira lucrativa e sustentável
 - ❄ Manter contato ativo com clientes entregando valor incremental
- ❄ Gama de Produtos inovadores e benefício do Lifecycle
- ❄ Desalavancagem
 - ❄ Disciplina Financeira – capital de giro e alocação de capital
 - ❄ Melhora na performance operacional
- ❄ Aumento de Margem
 - ❄ Otimização de Custo
 - ❄ Aumento no valor agregado de produtos e serviços
 - ❄ Alavancagem Operacional
- ❄ Novas Plataformas para crescimento futuro
 - ❄ Expansão Geográfica
 - ❄ Novas Tecnologias

Petros Diamantides – CEO
Frederico Moraes – CFO & IRO

Tel.: +55 11 2627-9171
Fax: +55 11 2627-9196
ri@metalfrio.com.br
www.metalfrio.com.br/ir

Av. Abrahão Gonçalves Braga, no. 412
Vila Livieiro – CEP 04186-220
São Paulo – SP – Brasil



Metalfrio

Solutions